

	Formation	Nb. Jour	Jan.	Fev.	Mar.	Avr.	Mai.	Jui.
Marketing direct télémarketing	Prise de rdv par téléphone	2	24-25	04-05	12-13	02-03	23-24	03-04
	Rédiger un bon script de prospection	1	23	06	11	04	22	05
	Construire sa base de données	1	14		05		07	
Commercial terrain	Technique de négociation commerciale	2	17-18	07-08	07-08	15-16	27-28	13-14
	Construire son argumentaire	1	28	18	13	22	21	11
	Rédiger une proposition commerciale	1	29	19	14	23	23	12
Stratégie Marketing	Construire son plan marketing	5	28-01			22-26		24-28
	Positionnement/ciblage	3		04-06		17-19		19-21
	Canaux de distribution	3		06-08		15-17		

## Les plus de nos formations :

- ⊙ **Une nouvelle approche combinant théorie et pratique sur vos propres bases prospects.**
- ⊙ **Un ROI quasi immédiat grâce aux détections réalisées**
- ⊙ **Une mise en pratique de la théorie permettant de mieux assimiler la formation**

Accalys vous propose des formations en Inter ou Intra-entreprises

ACCALYS

Le Magellan - 7 rue Montespan

91000 EVRY

Tel : 01 80 81 59 80 - Fax : 09 55 33 12 64